

## PROGRAMME DE LA FORMATION

### ORGANISME DE FORMATION

**EURICIEL**

4 allée de Rigny Ussé – BP 70248  
37172 CHAMBRAY LES TOURS Cedex  
Tél 02.47.27.86.29

**NDA** : 24370096137

**SIRET** : 38923365100030

**Assujetti à la TVA N°** : FR 2738923365100022

### MODULE COMMERCIAL Expert

- 1- **LES OBJECTIFS PEDAGOGIQUES DE FORMATION**
  - être capable de suivre les prospects
  - être capable de réaliser des tries de prospects suivant critères
  - être capable de relancer les prospects
  
- 2- **LES PREREQUIS OU LE PUBLIC CONCERNE**
  - avoir des connaissances sur la commercialisation de maison individuelle
  
- 3- **LA PROGRESSION PEDAGOGIQUE**
  - création et identification des prospects
  - gestion des doublons
  - réaliser les différentes éditions de prospects par tries (commerciaux, secteurs, etc...)
  - gérer le suivi d'activité
  - gérer les prospects suspendus ou abandonnés.
  
- 4- **LES MOYENS PEDAGOGIQUES**
  - bureau ou salle suivant le nombre de personne équipé d'ordinateur
  
- 5- **LES MOYENS D'EVALUATION MISE EN ŒUVRE ET SUIVI**
  - établissement d'une attestation de présence à l'issue de chaque journée de formation
  - réalisation d'un questionnaire interne sur les acquisitions de la première journée
  
- 6- **L'ENCADREMENT D'UNE ACTION DE FORMATION**
  - salariés de notre société ayant une expérience professionnelle dans la maison individuelle
  
- 7- **LA DUREE DE FORMATION**
  - voir convention de formation